

これからの事業継続は **いかに売上を得る** か

顧客獲得×売上UPセミナー

新型コロナウイルス感染症の収束、燃料価格・物価高騰、少子高齢化、ITの進化など事業者を取り巻く経営環境は“変化”を増しています。そうした中、“このままの状況であなたの会社が大丈夫かどうか”を考えてみませんか？

事業継続していくには、いかに売上を獲得していくかが「鍵」となります。

売上獲得のために何をすべきか？ 環境変化に柔軟に対応した新たな販売方法に変更する、新商品・新サービスを開発する、顧客ニーズをつかむマーケティング調査を行ってみる、垂井町から域外への販売を強化する等々、売上獲得に向けて「積極的な顧客獲得活動」を行うことが自社の事業継続につながります。

本セミナーでは、新たな売上獲得の取り組みに向けた着目点や考え方や、自社の売上獲得のために何をすべきかという今後の「販路開拓計画」づくりのヒントにつながります。

日時

令和5年 **9月21日** (木)
14:00~16:00

場所

垂井町商工会館 2F 会議室

(垂井地区まちづくりセンター :垂井町 1546-4)

対象

**現状打破に向けて、何をするとよいか知りたい方
より売上UPをさせていきたい方**

受講料
無料

あなたの会社、このままで大丈夫

事業の切り口に
新しい視点を加える



浅井 良隆 yoshitaka asai

コンサルティングオフィス
アット・ドリーム 代表

昭和48年生まれ、名古屋在住の中小企業診断士。
創業・経営戦略・経営計画策定支援を中心に新たな
取り組みを行う企業を応援する中小企業診断士。
専門家派遣事業やセミナー講師などの支援で全国的に活躍中。

お申込み・お問合せ

垂井町商工会

【TEL】 0584-22-0390

【FAX】 0584-22-3734

キリトリ ✂

『顧客獲得×売上UP』セミナー 受講申込書

行動が新たな展開へ

垂井町商工会 行

FAX 0584-22-3734

申込締切日:9月15日迄

事業所名		所在地	
業種		TEL/FAX	
役職名		氏名	

※ ご記入いただいた個人情報は、各種連絡・情報提供のために利用致します。