

現状打破のための **新たな** 一手！！

裏面にも情報有！

売上UP & 販路開拓 セミナー

新型コロナウイルス感染症の影響、材料費高騰、少子高齢化、技術進化など事業者を取り巻く経営環境は厳しさを増しています。

このような環境の中、事業継続していくには、いかに売上獲得していくかが「鍵」となります。

従来どおりの製品やサービスなどに依存し、それに代わる新しい顧客をつかめずにいると衰退していくかも...

環境変化に柔軟に対応し、新しい事業機会(チャンス)を発掘したり、新商品・新サービスを新たな場で提供したり、顧客ニーズをつかむマーケティング調査を行ったり、「積極的に販路開拓活動」を行うことが事業継続につながり、経営力・売上向上につながります。

本セミナーでは、販路開拓の必要性や、新たな売上獲得の取り組みに向けた着目点や考え方をお伝えし、儲けにつながる事業継続を実践していただきたいと思います。

日時

令和4年 **6月27日** (月)
14:00~16:00

場所

垂井町商工会館2F会議室

(垂井地区まちづくりセンター :垂井町 1546-4)

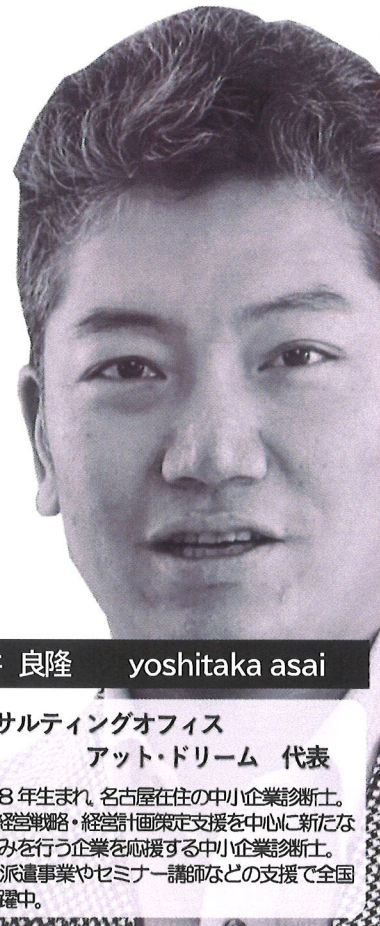
対象

現状打破に向けて何か取り組んでみたいという方
売上をUPさせたいという方

受講料
無料

自分の未来は自分で創る。

事業の切り口に
新しい視点を加える



浅井 良隆 yoshitaka asai

コンサルティングオフィス
アット・ドリーム 代表

昭和48年生まれ、名古屋在住の中小企業診断士。
創業・経営戦略・経営計画策定支援を中心に新たな
取り組みを行う企業を応援する中小企業診断士。
専門家派遣事業やセミナー講師などの支援で全国的に活躍中。

お申込み・お問合せ

垂井町商工会

【TEL】 0584-22-0390

【FAX】 0584-22-3734

キリトリ ✂

『売上UP & 販路開拓』セミナー 受講申込書

行動が新たな展開へ

垂井町商工会 行

FAX 0584-22-3734

事業所名		所在地	
業種		TEL/FAX	
役職名		氏名	

※ ご記入いただいた個人情報、各種連絡・情報提供のために利用致します。

令和4年
6/27(月)

『売上UP & 販路開拓』セミナー

時間 14:00 ~ 16:00

内容

- ① 将来の自社を考える!
- ② モノが売れるしくみ?
- ③ どんなモノが売れる?
- ④ どのようにして売る?

Coming
Soon

出会い、発見、チャンス、その先へ



垂井町商工会



AEON MALL
イオンモール大垣

新しい販促のカタチ、始まる。
つながる未来...



このたび、垂井町商工会では、コロナ禍等により売上等が落ち込んだ垂井町の事業者の販路拡大・認知度向上を目的に、西濃地域にお住まいの方々が多く集まる「イオンモール大垣」にて、商工業者による共同出店を行うことを計画しました。

これまで、販売会や物産展には興味はあったが、どのようにして出店していいかわからない等、出店経験のない事業者様も商工会の支援の元、気軽に出店が可能となります。

6月27日(月)に開催する本セミナーは、『垂井町商工会 ×(コラボ) イオンモール大垣』の出店を視野にいれたものです。

イオンモール大垣に出店してみませんか?

1 7月初~8月下旬

出店者向け研修会

- 商品等のブラッシュアップ
- 何をアピールするか
- 出店の目的を明確にする 等



2 9月中~11月中旬

イオンモール大垣での出店

- ① 9月10日(土)・11日(日)
 - ② 10月15日(土)・16日(日)
 - ③ 11月12日(土)・13日(日)
- 6日間実施予定。
 - 各日4店舗を予定。

3 12月初旬

出店後フォローアップ

- 出店の目的は達成できたか
- 来店者評価 等

